



" Business Developer"

à l'aise dans les environnements techniques et attiré (e) par une évolution internationale au sein de la logistique et du transport.

“Come on, hit the gas with us !”

Au sein d'une équipe commerciale internationale, rattaché(e) au Directeur de Cryo Logistics Spain, vous serez responsable de la création et du développement de l'activité commerciale en Europe et à l'international.

Vous avez une expérience professionnelle dynamique !

Issu(e) d'une formation commerciale.

Vous justifiez d'une expérience commerciale de 3 à 5 ans idéalement dans le secteur du transport et de la logistique.

Véritable chasseur d'affaires, votre relationnel vous permet de convaincre et fidéliser vos clients, dans un environnement technique complexe.

Vous maîtrisez les outils de vente et êtes habitué(e) aux déplacements à l'international (50% du temps).

Autonome, débrouillard, rigoureux, persévérant, flexible, vous comprenez les enjeux d'un cycle de vente de longue durée en B to B.

Une parfaite maîtrise de l'anglais et de l'espagnol sont indispensables, le français serait un plus.

Le poste est basé à Algeciras.

Nous vous proposons les missions suivantes :

- La commercialisation de notre offre « Dual service » : location de containers cryogéniques et vente des services logistiques et transport associés aux compagnies gazières et de transport.
- Le développement du portefeuille clients pour nos 2 entités logistiques en Belgique et en Espagne.
 - o Analyse du marché européen, des acteurs, des enjeux
 - o Qualification des demandes client en relation étroite avec les équipes techniques,
 - o Établissement des devis,
 - o Négociation de contrats de ventes.
 - o Suivi de l'organisation logistique de la prestation et suivi des paiements.
- La fidélisation des clients par des contacts réguliers par téléphone et en visite sur site.
- La gestion de négociations complexes et des éventuelles réclamations avec l'appui des services concernés.

Cryo Logistics, filiale du groupe international Air Flow.

- Présent sur 4 continents et en forte croissance, le groupe Air Flow offre de belles opportunités et la possibilité d'une carrière internationale.

Son mode de management ouvert et respectueux, avec des circuits d'informations simples et des échanges constants permet une prise de décision collaborative.

- Vous cherchez à vous développer, à vous former, à vous épanouir ... en un mot vous avez de l'audace ! Nous aussi ! Nous aimons les solutions innovantes, et portés par notre expertise, nous pouvons vous faire grandir avec nous !

So, Come on!

Merci de nous faire part de votre intérêt en envoyant par e-mail votre CV et lettre de motivation à rh@airflow.fr



<https://cryologistics.com>

<https://www.airflow.fr/>